



<https://company.whyapply.de/job/werkstudent-im-b2b-sales-m-w-d/>

Werkstudent im B2B-Sales (m/w/d)

Für unsere Werkstudentenstelle im B2B-Sales suchen wir ab sofort smarte Köpfe, die im Rahmen ihres Studiums 15 – 20 Stunden pro Woche praktische Erfahrung sammeln wollen.

Das erwartet dich

- Du unterstützt das Team bei der Umsetzung unserer Vertriebsstrategie. Dabei kannst du dein theoretisches Wissen aus dem Studium / der Ausbildung gewinnbringend in die Praxis umsetzen.
- Du bereitest die Leadqualifizierung vor, indem du potentielle Kunden recherchierst und vorauswählst.
- Du betreibst telefonische sowie schriftliche Akquise zur Leadgenerierung.
- Du bereitest sämtliche After-Sales Maßnahmen in Abstimmung mit dem Team vor.
- Du recherchierst zu aktuellen Themen, möglichen Kooperationen, zu Events und Teilnehmenden und betreibst Konkurrenzanalyse.
- Du legst Leads an und pflegst Kundendaten eigenständig in unserem CRM-System.
- Du repräsentierst unser Unternehmen auf Messen und anderen Veranstaltungen im B2B-Umfeld.

Das bringst du mit

- Aufgrund deiner hohen Lernbereitschaft und deiner Neugier innovative Ansätze zu testen, setzt du schnell auch eigene Ideen effektiv um.
- Dein überzeugendes Auftreten, deine Kommunikationsstärke sowie deine Serviceorientierung zeichnen dich aus.
- Einsatzbereitschaft sowie Zuverlässigkeit sind für dich selbstverständlich, außerdem bist du begeisterter Teamplayer.
- Du bringst gute Kenntnisse der MS-Office-Software mit.
- Du absolvierst ein Studium im Bereich der Wirtschaftswissenschaften oder eine kaufmännische Ausbildung.

Unser Versprechen an dich – Bei uns kannst du Startup-Luft atmen!

- Auf dich warten abwechslungsreiche Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung immer mit Unterstützung deiner Kollegen.
- Unser Büro liegt verkehrsgünstig nur 3 Minuten vom Hauptbahnhof in Leipzig.
- Dein Arbeitsplatz ist modern, offen und ergonomisch gestaltet.
- Ob Mac oder Windows-PC – Du entscheidest, mit welchen Arbeitsmitteln du am besten kannst und wir stellen sie für dich bereit.
- Durch unsere Gleitzeitregelung gestaltest du deine Woche in einem bestimmten Rahmen flexibel.
- Dich erwartet eine angenehme lockere und kollegiale Arbeitsatmosphäre.
- Bei verschiedenen Teamevents kreieren wir gemeinsam unvergessliche Momente.
- Du erwartest ein Paket, es ist aber niemand zu Hause? Kein Problem.

Arbeitgeber

whyapply (Innovailably GmbH)

Arbeitsort

Thomasiusstraße 2, 04109, Leipzig, Sachsen, Deutschland

Industrie / Gewerbe

Internetdienstleistungen

Start Anstellung

ab sofort

Arbeitspensum

15-20h/Woche

Arbeitszeiten

Gleitzeit

Dauer der Anstellung

unbefristet

Veröffentlichungsdatum

15. November 2019

Schau dir die spannende Aufgabe zum Werkstudentenjob an und zeig mit deiner Idee, dass du für B2B-Sales brennst:

```
[av_button label='Zur Sales-Challenge' link='https://whyapply.de/challenge/wie-gewinnst-du-neukunden-im-b2b-sales-und-steigerst-deine-abschlussrate' link_target='size='large' position='center' label_display=' icon_select='yes' icon='ue832? font='entypo-fontello' color='custom' custom_bg='#f04d24? custom_font='#ffffff' av_uid='av-gbcua1? custom_class='job_buttons' admin_preview_bg='']
```

Lass dir deine Bestellungen direkt ins Büro liefern.

- Wir sind durch Investoren finanziert, wachsen schnell und bleiben auch zukünftig am Standort Leipzig.

Kontakt

Neugierig? Wir auch. Schreib uns – Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Julia Misch » julia.misch@innovailab.ly