

[https://company.whyapply.de/?post\\_type=jobs&p=24215](https://company.whyapply.de/?post_type=jobs&p=24215)

## Vertriebsmanager (m/w/d)

### Das sind wir

Als **HR-Startup** im Herzen Leipzigs erschaffen wir Neues und verändern mit unserer Plattform „whyapply“ das Recruiting. Unsere JobChallenges machen die realen Aufgaben des Arbeitsalltages einer Position sichtbar und positionieren Unternehmen zeitgleich als attraktive Arbeitgeber. So bringen wir die richtigen Aufgaben bei spannenden Unternehmen mit passenden Kandidaten zusammen.

Unser **Team** zeichnet sich durch Mut zur Veränderung aus – wir haben große Ideen, testen immer wieder alternative Möglichkeiten, beschreiten gerne neue Wege, scheitern auch mal und lernen dazu, packen an und feiern gemeinsam Erfolge. Du suchst stetig neue Herausforderungen, willst persönlich und beruflich wachsen und bist mit deinen Impulsen immer einen Schritt voraus? Dann trage zu unserer Erfolgsgeschichte bei und mache sie zu deiner eigenen!

### Das erwartet dich

Du hast Lust auf eine abwechslungsreiche Tätigkeit in unserem B2B-Vertrieb, liebst die Startup-Kultur und möchtest dein Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden einbringen? Dann bist du genau richtig in unserem Vertriebsteam, denn hier kannst du von Anfang an als wichtiger Bestandteil des Teams an Projekten mitwirken und selbstständig spannende Aufgaben übernehmen.

- Du setzt unsere Vertriebsstrategie effektiv um. Dabei hast du stets Kundenbeziehungen, Wettbewerbsvorteile, Vertriebswege sowie Vertriebspartner im Blick.
- Deine Hauptaufgabe besteht sowohl aus der Leadqualifizierung, indem du potenzielle Kunden vorauswählst, als auch aus der Leadgenerierung mittels schriftlicher Akquise via E-Mail und LinkedIn.
- Du verfolgst Leads nach, führst telefonische oder digitale Produktpräsentationen durch und sendest Angebote an unsere Kunden.
- Du übernimmst die Angebotserstellung sowie sämtliche Maßnahmen des After-Sales-Managements.
- Du bist für die Datenpflege im CRM-System verantwortlich.
- Du repräsentierst unser Unternehmen auf Messen und anderen B2B-Veranstaltungen im deutschsprachigen Raum.
- Du verantwortest die KPI-Auswertung und erstellst Reportings.

### Das bringst du mit

- Als leidenschaftlicher Verkäufer erzielst du durch dein professionelles und überzeugendes Auftreten sowie durch deine Kommunikationsstärke beständige Erfolge insb. bei der Kundenakquise.
- Dein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick, deine Zielstrebigkeit, sowie

### Hiring organization

whyapply (Innovailably GmbH)

### Job Location

SpinLab – The HHL Accelerator c/o  
whyapply, Spinnereistrasse 7, Halle  
14, 04179, Leipzig, Sachsen,  
Deutschland

### Industry

Internetdienstleistungen

### Beginning of employment

ab sofort / nach Absprache

### Employment Type

Full-time, Part-time

### Working Hours

Gleitzeit

### Duration of employment

unbefristet

### Date posted

7. Juni 2022

deine Serviceorientierung zeichnen dich aus.

- Du bist ein begeisterter Teamplayer, zeigst Einsatzbereitschaft und arbeitest stets selbstständig und zuverlässig.
- Du bringst gute Kenntnisse der MS-Office-Software mit.
- Du hast ein Studium der Wirtschaftswissenschaften o.ä. oder eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen oder überzeugst uns davon, dass du uns als Quereinsteiger durch deine Vertriebserfahrung im B2B-Bereich von Beginn an wertbringend unterstützen kannst.

## Unser Versprechen an dich

- **Berufliche und persönliche Weiterentwicklung:** Auf dich warten neue Herausforderungen, spannende Projekte und abwechslungsreiche Aufgaben mit hoher Eigenverantwortung.
- **Teamzusammenhalt:** Dich erwartet eine angenehm lockere und kollegiale Arbeitsatmosphäre. Transparenz und gegenseitige Unterstützung werden bei uns großgeschrieben.
- **Arbeitsplatz:** Dein Arbeitsplatz ist modern, offen und ergonomisch gestaltet. Nach Absprache kannst du bei Bedarf von zuhause arbeiten.
- **Verkehrsanbindung:** Unser Büro liegt verkehrsgünstig in Leipzig.
- **Flexible Arbeitszeit:** Durch unsere Gleitzeitregelung gestaltest du deine Woche in einem bestimmten Rahmen flexibel.
- **Arbeitsmittel:** Ob Mac oder Windows-PC – du entscheidest, mit welchen Arbeitsmitteln du am besten kannst und wir stellen sie für dich bereit.
- **Versorgung:** Unsere Schoki- und Getränkeflat lässt keine Wünsche offen.
- **Teamevents:** Bei verschiedenen Teamevents kreieren wir gemeinsam unvergessliche Momente.
- **Nice-to-have:** Du erwartest ein Paket, es ist aber niemand zu Hause? Kein Problem. Lass dir deine Bestellungen direkt ins Büro liefern.

## Wie wir zusammenkommen

Wir haben dich neugierig gemacht? Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen!

Sende deine Bewerbung an Julia unter [julia.karriere@whyapply.de](mailto:julia.karriere@whyapply.de) oder lade sie über den Button "Jetzt bewerben" hoch. Wir melden uns innerhalb von wenigen Tagen bei dir. Bei Fragen kannst du Julia jederzeit gerne unter 0151 124 015 73 kontaktieren.